

ぽちぽちセミナー映像 モニターのお客様の声

■セミナー映像の価値：億の価値

吉谷様

お世話になります。
ぽちぽちセミナー映像、ありがとうございました。
全て視聴させて頂きました。

素直な感想として、非常に雷に打たれた衝撃を覚えました。
なんて固定概念に縛られてたんだろう！と。
勝手にインスタに関してはFB、LINE、YOUTUBE と違い、
集客やマネタイズには向いてないのだろうなーと思い込んでました。

あ！！そうすればいいんだ！！と嬉しかったです。
インスタだけでなく、考え方としては全てのSNSに通ずると思います。

ターゲットを知って、それに合う戦略で販売。
シンプルだけど、なかなか出来てない。

今回、億の価値を感じました。

ありがとうございました。

そして、レビュー遅くなり、申し訳ありません。

■セミナー映像の価値：100万

はっきり言わせてもらいます！
当たり前のことやんけ！

当たり前のことしか言っていないやんけ！

このセミナー映像を見終わった瞬間マジで思いました！

いくら副業だと言っても客からお金をもらうんだろ？

「それって仕事だろ？」

セミナー映像の途中で響き渡るこの言葉にズキューンと僕のハートは打ち抜かれました！

この

「仕事だろ！」

「副業だと言っても仕事でしょ？」

という思考を持ち合わせていない方がこのセミナー映像の購入は辞めておいた方がいいと思います。

このセミナー映像はお金を稼ぐ上での基礎基本そしてスマホだけで売り上げを爆発的に上げていく濃密なテクニックやノウハウが詰め込まれた珠玉の儲けのテクニックが詰め込まれた最高の映像ファイルだからです！

本気じゃない方閲覧禁止！
ふざけた方も閲覧禁止です！

本気の方だけご購入ください^^

余談

↓

吉谷さん

お疲れ様です^^

本音を書いていたら少し大きさにそして、胡散臭く書いちゃってましたw

でも、このセミナー映像内で出てくる本質的な考えも自分の仕事で全部使えるものばかりなので

ガツガツ使わせていただきます！www

今回は良いものを
ありがとうございました！

お仕事頑張ってください！

■セミナー映像の価値：まだ実践していないので判りませんが、理屈は納得できたので、十分に価値のある情報だったと思いました。

Instagramでアクセスを集めたあとに、プロフィールのリンクからメルマガ登録または、マネタイズするためのサイトに飛ばした時に、どうやって自然な流れで相手に抵抗感を与えずに誘導するかがムズカシイ気がしました。

あと、アカウントはアップする写真の属性毎に、複数作った方がいいのか、それとも、1つのアカウントで徹底的にアップする写真枚数を増やしてアクセスを集中させた方がいいのかを、知りたかったです。

あと、Instagramの利用者は若い女性が多く、美容関係に興味があるとのことでしたが、金額的にはどれくらいの金額なら購入してもいいかなと思ってもらえるのか参考にしたかったです。

途中でユーチューブで稼ぐ話が出てきましたが、先だっのセミナーでお話された手法で、どれくらい動画をアップしたら、どれくらい稼げるものなのか知りたいと思いました。

■セミナー映像の価値：10万

「ぼちぼちセミナー」の映像、素晴らしく濃い内容で感謝です。

Instagramも基本からマネタイズまでをわかりやすく話していただいただけなく、吉谷さんのネットに関する考え方、ビジネスへの活かし方、ホントに深く感動しました。

チョコさんの話しも素晴らしかったです。
声も良く心に響き渡り、心にどんどん染み込んでいきました。

「やる」か「やらない」か、

「環境」を変える、
「アウトプット」し続ける、
自分を追い込んで「自分の成功法則」を掴んでいきます。

ありがとうございました。

■セミナー映像の価値：1万以上の価値

吉谷さんの10年間積み上げたビジネスの話（極一部だと思いますが）を聞かせて頂き
ありがとうございます。

インスタグラムの簡単な集客法方からyoutubeの集客での話（常識にとらわれない）など、
ネットビジネスの奥深い話を聞いて大変勉強になりました

チョコさんの話は、本当に身にすませれる話で、自分があまりにも危機感がないと、
つくづく感じ、恥ずかしい思いです。

中々ノウハウコレクターから脱却出来ず、にいますが、
一日も早く返上しネットビジネスで稼ぎたいと思います。
何年掛かっても諦めず頑張ります。

本当に貴重なお話ありがとうございました。

追伸

フェイスブックで珍太郎さんの写真も拝見させて頂きました。

これからも応援しています、また何時は、セミナーに参加させて頂きたいと思っ
ています。（吉谷さんに会いに行きたいと思ってます）

■セミナー映像の価値：25万

吉谷卓朗様

いつもFB、YouTubeをはじめ、楽しみに拝見いたしております。

この度のぼちぼちセミナーの感想の前に、
提出がギリギリになりましたこと、大変恐縮で申し訳ございませんでした。

まず、大変感銘を受けました。

感銘を受ける、という表現は少し違うのかもしれませんが、全体的に私のキャパを超えるようなセミナーの内容であると同時に、特に2番目の動画の途中から話について行くのに必死だったのもあり、1日に4本観るのが良い意味でしんどかった、という意味です。

しんどかった、という表現というのは、今回はInstagramというツールの使ったのセミナーでしたが、正に僕の凄まじい知識不足を感じたからです。そして、これは1番正直なところですが、やってみればいいのにやらない自分の怠惰な心を吉谷さんに見透かされていたような気分になったので、内心恥ずかしい部分もあったからです。

技術的な部分も勉強になりましたが、精神的なところを叱咤されているセミナーにも感じました。

後半にチョコスティックパンさんもいらして少しお話されたのも印象的で、共通して言えるのは、吉谷さんのセミナー共々、

「とにかく行動しろ！」

ということの繰り返し、反復の練習&本番であること。

怠けてきた自分がこんな感想を書いているのがすごく心苦しいですし、この料金でいいのかな・・・とも思うのですが、一先ずの判断とさせていただきます。(差し当たり、ドリアカ料金より下なのですが・・・
・・・恐れ多いです！すみません！)

YouTubeセミナーも購入しましたが、同じ気持ちで怠惰な自分を吉谷さんに見透かされているとも思っています。

しかし、そんな事では、
購入した自分が情けなくなるばかりでなく、
吉谷さんへの面目も立たない！とも思い、
また明日から奮起し直すところでもあります。

遅筆にて大変申し訳ございませんでしたが、
今後ともよろしく願ひいたします。

ご自愛くださいませ。

■セミナー映像の価値：1000円

仕事をしてください。
まさにその通りだと思います。

吉谷さんの今回の動画も他のセミナー映像でも
言ってるかと思いますが、落とし込んで誰でもできる
方法で教えています。今回は写真だったので
写真は取れますよね？

僕はインスタでアップする為に写真を撮りに行きます。
これほんとですよ。
ですが、、気分で撮ったり撮らないこともあります。
僕は北海道にいるので、、雪ネタを思い切り使ってます。
写真にならないものは、、撮りません。なので、、気分
で撮りませんね。もう札幌は雪がなくなりつつありますね。

インスタではまず写真が取れないって人は
まずふっらと撮りましょう。

写真ですから、、愛フォンがあれば、、できるかと
愛フォンがない場合は別の方法になりますね。

アンダーグラウンドはあまりよくない方法かなと
それで騙されるから。日本人は単純ですから騙されやすい。
僕も騙される時もあるので、、今回のアンダーグラウンドでの
紹介はあまり好きじゃないです。まだかわいい方だと思います。

YouTubeの話がありました。他の吉谷さんのセミナー

映像でも言ってるので、あまり参考にならないかもしれませんが、時間をかけてでも、やりたければ、やればと思います。あと、いい情報を動画で作っていくか。

YouTubeだけで稼ぐ、インスタだけで稼ぐ、ではなく、パルテノン方式で倒れても、複数の塔があれば、安心です。

ずっとやっていけば、結果は出ます。この動画ずっと伸びるんだ。嬉しい。インスタ、これはいい写真なのか。個人的にはそうでもなかったのに、周りはいいいねつけてくれるんだ。やれば結果がついてきます。

インスタ、YouTube、ラインブログ、フェイスブックなどにLINE@に〇〇すれば集客できます。これは、あまり新しくなかった。でも、やらない人が多いから、やれば変わるでしょう。ここはすごく分かりやすかった。ただ、お小遣いブログどんな記事書くのが分からないよ。個人的にも分からない、クリックして貰えたら稼げるのはわかった。ネットビジネス初のお客さんは全然分からないのでは？だから、そこ詳しく教えて欲しいと思いました。

音声動画は将来はどうやって生きたいのかを考える。ここは大事だと思う。人に稼がせるか、自分でやるか、何億突っ込んで投資するか。

自分のしたいことはお金が掛かる。はっきり言ってそんなの稼げないよ。

時間かけるか、お金掛けてショートカットするか。これだよ。時間掛けても、時間は戻ってこない。お金を掛けてたら、ちゃんと帰ってくるよ。まあ何が帰って来るかは人それぞれ。

知識を人に教えられるか。お金が戻って来るのか。滞納してからやるか、人生やるか、やらないか。

それでないとやらないよ。

いつまで掛けるか。時間ないよ。

今回は価値をつけられなかった。

本代よりは高いと思う。。

■セミナー映像の価値：20万

改めてネットビジネスは、現在進行形でそのビジネスをしている先生に教えて頂かないとダメだと思いました。

これまで何度かコンサルを受けようと思いコンサルタントの方に問い合わせをしたましたが、よくよく聞いてみると過去に実績を出したが、現役プレイヤーではないコンサルタントが多すぎます。

勉強になった点。

- ・インスタグラムは一瞬を記録してアクセスを集めるビジネス。
- ・ふっと思った時に行動できるか。写真をとれるか。
- ・時間帯を意識する。時間帯によってアクセスが集る写真がある。
- ・アクセスがあつまるとは、イイネ数が上昇するという事。
- ・人間の行動に付随した写真を撮る。この時間帯はこの写真。
- ・イイネをすると逆アクセスがくる。
- ・いい写真はイイネが付きやすいので1~2日寝かす。
- ・写真は必ず加工する。
- ・写真は加工し奥行を出す。
- ・アメブロと連携し、アメブロは1記事のみでPingを飛ばす。
- ・インスタグラムでマネタイズする方法はイメージしにくいので広まらない可能性大。
- ・バイナリ・FXの集客が多い。
- ・インスタグラムは女子が多い。
- ・自己紹介欄にLINE@、ブログURL、を貼り付け外部誘導する。
セールスや無料オファーやアフィリエイトをする。
- ・アフィリエイトの場合はおこずかいサイトを作る。スマホだけでTポイントを換金できる。
- ・おこずかいサイト→Tポイントはお金に換えられる。
Tモールガチャというアプリでガチャを回す。
Tポイントをお金に換えるにはジャパンネット銀行を使用。
- ・自分で商品が造れない場合は広告をたくさん知れ。
A8・アフィリエイトB・アフィリエイトを登録してアフィリエイトしてみる。
アフィリエイトできないのは広告を知らないだけ。
- ・女子が永久不滅でほしいものは、
美容アフィリエイト単価の高いものを選んで記事を書きリンクURLを張り付ける。
- ・記事が書けない場合は、yahoo知恵袋を参照するかリライトし記事を作成。

- ・アンダーグラウンド手法→今すぐお金を稼ぎたいという思考の方用
- ・女子アカウントを作る。セクシー写真。韓国系の写真。
プロフィール写真はカワイイ写真。女子そうな写真。
たまにV的な写真を50枚位。あとは男のアカウントのイイネまわりをする。
変態な男をねらう。
- ・どうやったら毎日コンテンツを作れるのか、その仕組みを作る。
- ・SNSで最強はYouTube。
- ・Facebookは40~60代のITリテラシーのない人たちが利用している。
- ・Twitterは10~20代が主に利用している。
- ・どういう属性の人に、どういう商品を売るのか？
- ・コンテンツメーカーにならないといけない。自分で作れなければ外注する。

現在取り組んでいるビジネスがありますので一点集中の原則には外れてしまいましたが、セミナーを拝見しインスタグラムのアンダーグラウンド手法に興味がありましたので、iPhoneの中古を購入しました。

女子アカウントを作って、男のイイネ回りをしてLINE@をとって無料オファーを流したいと思います。インスタグラムでうまくいったらフェイスブックでも同じ手法でLINE@を集めて無料オファーを流します。

>ぽちぽちセミナーの映像はこちら<

※モニター販売は、4月10日(月)までです。